

Reforma del temario de la oposición a TCEE

Guía de transición a los nuevos títulos

Asociación de Técnicos Comerciales Economistas del Estado

Agosto de 2022

Documento no oficial y no vinculante

Nota preambular:

Tras meses de trabajo, ha tenido lugar una reforma del temario de la oposición para el acceso al Cuerpo Superior de Técnicos Comerciales y Economistas del Estado (TCEE). Dicha actualización ha sido llevada a cabo por miembros del Cuerpo Superior de TCEE con diferentes perfiles así como académicos especializados, y ha tenido por finalidad alinear los títulos de los temas con los desarrollos teóricos, empíricos, regulatorios e institucionales de la última década. La reforma se aprobó y publicó en el BOE el pasado 27 de mayo de 2022 ([aquí](#)) y empezará a aplicarse a partir de la Oferta Pública de Empleo de 2023, sustituyendo por completo al temario actual.

Esta reforma no debe suponer un obstáculo para los actuales o los futuros opositores, sino verse como una oportunidad para garantizar que el temario estudiado está a la vanguardia de los últimos avances de la ciencia económica. La economía es una ciencia viva y en constante evolución: del mismo modo que los autores de manuales de referencia introducen ajustes en los títulos y estructuración de sus capítulos en las sucesivas ediciones y ello no significa un cambio radical en el contenido, los nuevos títulos del temario tienen por fin adaptar y modernizar el temario de la oposición.

Este documento es una guía que tiene por finalidad servir como material-puente para facilitar la transición al nuevo temario, partiendo desde el temario aún vigente. A través de esta publicación se persigue que todo opositor sea capaz de estudiar el nuevo temario con facilidad; en concreto, los opositores podrán emplear las versiones aún vigentes de los temas y adaptarlos a los nuevos títulos realizando, las adaptaciones propuestas en esta guía (u otras que consideren pertinentes). En la presente guía, para cada tema del Primer y del Tercer Ejercicio, se señalan: 1) el nuevo título, 2) el anterior, 3) una breve explicación de los cambios, y 3) una propuesta de contenido estructurado. Además, se aporta también una bibliografía (básica y avanzada) por bloques de temas, para facilitar al opositor las fuentes a las que acudir y minimizar los costes de búsqueda. Es importante aclarar que esta guía tiene una finalidad puramente orientativa, y en ningún caso reviste carácter oficial, por lo que su contenido no debe entenderse como vinculante.

Adicionalmente, en la actualidad ICEX-CECO está trabajando en la elaboración de una nueva versión del temario, que se publicará en los próximos meses. Partiendo de un cuerpo de autores equilibrado entre académicos, miembros del Cuerpo Superior de TCEE y de otros cuerpos superiores de la Administración General del Estado, desde ICEX-CECO se ha iniciado la elaboración de versiones de los temas actualizadas con los nuevos títulos. Esos textos, una vez se elaboren, también tendrán una finalidad puramente orientativa y pedagógica, y no deberán entenderse como oficiales de cara a los exámenes en la oposición. El principal atributo del buen opositor es no conformarse con los materiales de que dispone, y buscar siempre profundizar y actualizar su conocimiento económico.

Confiamos y deseamos que este material resulte útil. ¡Os deseamos a todos y a todas mucho ánimo con vuestra preparación!

PENSAMIENTO ECONÓMICO

A.1. Objeto y métodos de la ciencia económica. Cuestiones y debates actuales, con especial referencia a la economía conductual

Título anterior	A.1. Objeto y método de la ciencia económica
Motivación del cambio	Se explicita que el opositor no debería limitarse a realizar una revisión histórica y neutral, sino que debería incluir las presentes problemáticas y las controversias que están guiando el futuro de la Economía (como el Behavioural Economics).
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Objeto de la ciencia económica</p> <p>I.I. Delimitación. Acotación y coincidencia con otras ramas de la Ciencia</p> <p>I.II. Controversias sobre el Objeto: acotación del alcance de la ciencia económica</p> <p>I.III. Grandes debates y corrientes en Economía; entre otros, el papel del Estado en la economía, la neutralidad del dinero, la existencia del equilibrio</p> <p>II. Método</p> <p>II.I. Breves referencias a la Epistemología (Descartes frente a Hume; Kuhn, Lakatos, Feyerabend, Popper y otros)</p> <p>II.II. Cualidades deseables de un modelo y contrastación</p> <p>II.III. Matemáticas, estadística y econometría</p> <p>II.IV. Individualismo metodológico, microfundamentación y racionalidad</p> <p>III. Cuestiones y debates actuales</p> <p>III.I. La Economía Conductual</p> <p>III.II. La Economía de la Complejidad</p> <p>III.III. La Economía Experimental</p> <p>III.IV. Microdatos y heterogeneidad entre agentes económicos. Desigualdad y colas de la distribución</p>

A.2. Los economistas clásicos y Marx

Título anterior	A.2. Los economistas clásicos y Marx
Motivación del cambio	Sin cambio en el título. Este tema podría estructurarse por autores o, alternativamente, de manera temática (se presenta a continuación esta segunda aproximación).
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Caracterización de la escuela</p> <p>I.I. Contexto histórico y autores</p> <p>I.II. Método: la Economía Política</p> <p>II. Principales líneas de investigación</p> <p>II.I. Teoría del Valor</p> <p>II.II. Crecimiento y distribución</p> <p>II.III. Ley de Say</p> <p>II.IV. Economía Monetaria</p> <p>II.V. Comercio internacional</p> <p>II.VI. La política económica</p> <p>III. La crítica de K. Marx</p>

A.3. Los economistas neoclásicos

Título anterior	A.3. Los economistas neoclásicos
Motivación del cambio	Sin cambio en el título.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Breve referencia al contexto histórico</p> <p>II. La escuela de Cambridge</p> <p> II.I. Método</p> <p> II.II. Principales líneas de investigación: teoría del valor y equilibrio parcial; teoría de la distribución; Economía del bienestar</p> <p>III. La escuela de Lausana</p> <p> III.I. Método</p> <p> III.II. Principales líneas de investigación: teoría del valor y equilibrio general; Economía del bienestar</p> <p>IV. La escuela de Viena</p> <p> IV.I. Método</p> <p> IV.II. Principales líneas de investigación: teoría del valor; capital e interés; dinero y política económica; comportamiento dinámico</p>

A.4. El pensamiento económico de Keynes. Formalización y comparación con el modelo neoclásico. Referencia a la economía post-keynesiana y el desequilibrio

Título anterior	A.4. El pensamiento económico de Keynes. Formalización y comparación con el modelo neoclásico. La síntesis neoclásica
Motivación del cambio	Se desplaza al siguiente tema la Síntesis Neoclásica, para que cuente con un mayor tiempo de exposición. Se reemplaza esta escuela por la otra línea de autores que se reivindicó "keynesiana": los Post-Keynesianos, a los que se debería de dedicar menos espacio en la exposición que al propio Keynes. Es importante no reducir a los autores post-keynesianos a los keynesianos del desequilibrio (que, de hecho, no son especialmente relevantes dentro de esta corriente) y ser consciente de que autores especialmente relevantes son otros como Harrod, Robinson, Minsky o Kalecki.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. El pensamiento económico de Keynes</p> <p> I.I. Contexto histórico y autor</p> <p> I.II. <i>Baseline</i>: modelo neoclásico (breve)</p> <p> I.III. Formalización del modelo keynesiano: sistema económico y política económica</p> <p>II. La economía post-keynesiana</p> <p> II.I. Escuela de Cambridge</p> <p> II.II. Años 70 y 80: equilibrios múltiples y desequilibrio</p>

A.5. La síntesis neoclásica. El monetarismo

Título anterior	A.5. Críticas al modelo de la síntesis neoclásica: los modelos neokeynesianos de desequilibrio y la crítica monetarista
Motivación del cambio	Las referencias a los modelos de la Síntesis Neoclásica en los temas de Macroeconomía pasarían a ser marginales ya que se debería de priorizar el empleo de modelos DSGE basados en la hipótesis de expectativas racionales, por lo que éste es el tema en el que el opositor debería demostrar conocer los principales trabajos y los atributos de esta escuela, predominante en la mayor parte de la segunda mitad del s.XX. Los autores de la Síntesis y los Monetaristas son contemporáneos, mantienen encendidos debates durante varios años, y presentan similitudes en el marco metodológico: por ello se les estudia en el mismo tema, a modo de contraposición.
Propuesta de contenido /estructura	I. Contexto histórico, y autores y Universidades de referencia II. Síntesis Neoclásica II.I. Método: econometría y expectativas estáticas II.II. Principales líneas de investigación: el equilibrio general en el IS-LM(-BP); la curva de Phillips II. Monetarismo III.I. Método: expectativas adaptativas III.II. Principales líneas de investigación: teoría cuantitativa del dinero y reglas de política monetaria; renta permanente; curva de Phillips y tasa natural de paro

A.6. La nueva macroeconomía clásica. La hipótesis de las expectativas racionales; la crítica de Lucas; el surgimiento de los modelos dinámicos estocásticos de equilibrio general

Título anterior	A.29. La nueva macroeconomía clásica
Motivación del cambio	Se desplaza su posición en el temario para aclarar el tipo de aproximación al estudio de la escuela que se espera del opositor: no se recomienda realizar una sucesión de modelos (ya que éstos son objeto de estudio en los temas de Macroeconomía), sino una caracterización general de la escuela en términos de supuestos-resultados-recomendaciones de política económica, así como su impacto revolucionario y aportaciones a la Economía, limitaciones del enfoque, relevancia en la literatura, etc.
Propuesta de contenido /estructura	I. Contexto histórico, y autores y Universidades de referencia II. Revolución metodológica: la microfundamentación II.I. Hipótesis de las expectativas racionales II.II. Crítica de Lucas II.III. Modelos dinámicos estocásticos de equilibrio general III. Objeto: la vuelta de la Economía neoclásica III.I. Precios e información: curva de oferta de Lucas III.II. Ciclo real y primer teorema fundamental de la Economía del Bienestar III.III. Diseño e implementación de la política económica

A.7. La nueva economía keynesiana. Primera y segunda generación

Título anterior	A.30. La nueva economía keynesiana
Motivación del cambio	Misma explicación que en el tema A.6.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Primera generación</p> <p>I.I. Contexto, y autores y Universidades de referencia</p> <p>I.II. Método: refuerzo de la Síntesis Neoclásica, por el lado de la oferta</p> <p>I.III. Objeto: rigideces reales y nominales</p> <p>II. Segunda generación</p> <p>II.I. Contexto, y autores y Universidades de referencia</p> <p>II.II. Método: apalancamiento sobre la Nueva Macroeconomía Clásica</p> <p>II.III. Objeto: modelo de tres ecuaciones (aportaciones y limitaciones)</p>

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none"> • Ekelund, R., Hebert, R. (2007) History of Economic Theory and Method Fifth Edition. Waveland Press • Escartín, E. (2008) Apuntes sobre Historia del Pensamiento Económico Quinta edición. Universidad de Sevilla • Levacic, R., Rebmann, A. (1982) Macroeconomics. An Introduction to Keynesian-Neoclassical Controversies 2nd Edition • Screpanti, E., Zamagni, S. (2005) An Outline of the History of Economic Thought Second Edition. Oxford University Press • Página web: www.hetwebsite.net
Avanzada	<ul style="list-style-type: none"> • Palgrave MacMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition • Blaug, M. (1985) Economic Theory in Retrospect 4th Edition. Cambridge University Press • Blaug, M. (1997) The Methodology of Economics or How Economists Explain 2nd Edition. Cambridge University Press • De Vroey, M. (2016) A History of Macroeconomics from Keynes to Lucas and Beyond Cambridge University Press • Robbins, L. (2000) A History of Economic Thought: The LSE Lectures Princeton University Press

MICROECONOMÍA

A.8. Teoría de la demanda del consumidor (I). Axiomas sobre las preferencias, función de utilidad y función de demanda marshalliana. La teoría de la preferencia revelada. Precios hedónicos

Título anterior	A.6. Teoría de la demanda del consumidor. Otros desarrollos de la teoría de la demanda, en especial, la teoría de la preferencia revelada y la teoría de la demanda de características
Motivación del cambio	Si bien el enfoque es similar, se ha optado por sustituir la teoría de la demanda de características por las técnicas de estimación de precios hedónicos para abordar desde el punto de vista empírico el valor de los bienes para los consumidores como función de sus características.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. La función de demanda</p> <p>I.I. Preferencias y funciones de utilidad</p> <p>I.II. Restricción presupuestaria y función de demanda individual</p> <p>I.III. Agregación: condiciones y problemas asociados al efecto renta nulo</p> <p>II. Estática comparativa</p> <p>II.I. Efecto renta</p> <p>II.II. Efecto precio propio</p> <p>II.III. Efecto precio cruzado</p> <p>III. Otros desarrollos</p> <p>III.I. Teoría de la preferencia revelada</p> <p>III.II. Producción doméstica</p> <p>III.III. Precios hedónicos</p>

A.9. Teoría de la demanda del consumidor (II). Dualidad e integrabilidad de las preferencias. Sistemas de demanda utilizados en estudios empíricos. Medidas de cambio en el bienestar

Título anterior	A.8. La dualidad en la teoría de la demanda del consumidor y sus aplicaciones
Motivación del cambio	Se explicitan los contenidos necesarios del tema para guiar al opositor y garantizar un mínimo común. Se añade una referencia a aplicaciones empíricas de sistemas de demanda, siguiendo la línea iniciada por Angus Deaton.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Primal vs Dual</p> <p>II. Aplicaciones de la teoría de la dualidad</p> <p>II.I. Ecuación de Slutsky</p> <p>II.II. Clasificación de los bienes en función de su sustituibilidad/complementariedad bruta o neta</p> <p>II.III. Integrabilidad</p> <p>III. Sistemas de demanda utilizados en estudios empíricos</p> <p>IV. Medición de cambio en el bienestar</p> <p>IV.I. Métrica monetaria</p> <p>IV.II. Variación compensatoria y variación equivalente</p> <p>IV.III. Índices verdaderos de coste de vida vs Laspeyres y Paasche</p>

A.10. Teoría de la demanda del consumidor (III). Elección del consumidor en situaciones de riesgo e incertidumbre.

Título anterior	A.7. Teoría de la elección del consumidor en situaciones de riesgo e incertidumbre.
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Teoría de la utilidad esperada II. Loterías sobre dinero y actitud frente al riesgo <ul style="list-style-type: none"> II.I. Definiciones y axiomas II.II. Aplicaciones: la contratación de seguros II.III. Dominancia estocástica III. Probabilidades subjetivas e incertidumbre IV. Críticas y alternativas a la teoría de la utilidad esperada

A.11. Teoría de la producción. Caracterización de la tecnología de la empresa a corto y largo plazo. El conjunto de posibilidades de producción. La función de producción. Rendimientos locales y globales a escala. Elasticidad de sustitución. Producción conjunta.

Título anterior	A.9. Teoría de la producción.
Motivación del cambio	Se desarrolla el título del tema para garantizar un contenido mínimo común en las exposiciones de los opositores.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Análisis de la tecnología <ul style="list-style-type: none"> I.I. Conjunto de producción: diferentes casos (producción uniprodueto, multiprodueto) y conceptos I.II. Función de producción: definición y propiedades II. Leyes de producción <ul style="list-style-type: none"> II.I. Corto plazo II.II. Largo plazo II.III. Muy largo plazo III. Problema del productor <ul style="list-style-type: none"> III.I. Función de beneficio y función de oferta individual III.II. Agregación y propiedades de la función de oferta de mercado

A.12. Teoría de los costes. Análisis de dualidad en el ámbito de la empresa. Aplicaciones empíricas.

Título anterior	A.10. Teorías de los costes. Análisis de dualidad.
Motivación del cambio	Se añade una mención explícita al trabajo empírico en la materia que mediante diversas técnicas de estimación se utiliza para construir isocuantas y estudiar la eficiencia empresarial.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Obtención de la función de costes a partir del análisis de dualidad</p> <p>I.I. Primal vs dual</p> <p>I.II. Teorema básico de la dualidad</p> <p>I.III. Propiedades de la función de costes y de la demanda condicionada de factores</p> <p>II. Dimensión temporal de la función de costes</p> <p>II.I. Corto plazo vs largo plazo</p> <p>II.II. Economías de escala y elasticidad de escala</p> <p>III. Aplicaciones empíricas</p> <p>III.I. Métodos de estimación: DEA vs frontera estocástica</p> <p>III.II. Ejemplos de estimaciones en sectores económicos</p> <p>IV. Críticas a la teoría neoclásica de costes y extensiones</p>

A.13. Economía de la información y teoría de la agencia: selección adversa y riesgo moral.

Título anterior	A.13. Economía de la información y teoría de la agencia: selección adversa y riesgo moral
Motivación del cambio	Sin cambios
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Riesgo moral</p> <p>I.I. Modelo básico: planteamiento del programa de optimización, análisis de las condiciones de primer orden y soluciones.</p> <p>I.II. Aplicaciones en diversos contextos económicos</p> <p>II. Selección adversa</p> <p>II.I. Akerloff: mercado de coches de segunda mano</p> <p>II.II. Autoselección de los agentes: formalización del problema y representación gráfica</p> <p>II. III. Aplicaciones del problema de selección adversa con solución de screening</p> <p>II.IV. Soluciones de señalización</p>

A.14. Teoría de juegos. Principales conceptos. Aplicaciones, con especial referencia a las subastas.

Título anterior	<i>Tema nuevo</i>
Motivación del cambio	Se busca tratar de forma independiente la teoría de juegos en un tema separado, desvinculándolo del tratamiento dentro del tema de oligopolio que se le daba en la anterior versión del temario. Además, gracias a esta separación, se pretende que el opositor incluya entre otras cuestiones desarrollos bayesianos y más concretamente pueda introducir la teoría de subastas.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Definiciones clave: estrategias, acciones, jugadores, representación matricial y en forma de árbol</p> <p>II. Principales juegos estáticos: equilibrio de Nash</p> <p>III. Juegos repetidos y juegos secuenciales: equilibrio de Nash perfecto en subjuegos y estrategias de gatillo</p> <p>IV. Juegos en presencia de información imperfecta: Bayes-Nash equilibrium</p> <p>V. Diseño de mecanismos. Teoría de subastas</p> <p>V.I. Revenue equivalence theorem</p> <p>V.II. First-price sealed-bid auction vs second price sealed-bid</p> <p>V.III. Multi-unit auctions</p>

A.15. La empresa: el tamaño eficiente y sus límites. Mención especial de la economía de los costes de transacción. La Teoría de la Organización Industrial: barreras a la entrada y mercados impugnables.

Título anterior	A.11. Análisis teórico de la empresa en el marco de la teoría de la organización industrial.
Motivación del cambio	Se desarrolla y aclara el título para que el opositor evite una narrativa histórica de las teorías y se centre en los desarrollos de mayor relevancia, en concreto, se podrían incluir aquellos por los que Tirole y Hart y Holmstrom recibieron los Premios Nobel en 2014 y 2016 respectivamente.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Teorías sobre la existencia y estructura interna de la empresa</p> <p>I.I. Modelo baseline: Enfoque tecnológico</p> <p>I.II. Enfoque contractual de la empresa: especial mención a la teoría de los costes de transacción</p> <p>I.III. Enfoque de derechos de propiedad</p> <p>I. IV. Teoría de la agencia</p> <p>II. Teoría sobre el comportamiento de la empresa en el mercado</p> <p>II.I. Antecedentes teóricos</p> <p>II.II. Teoría de la Organización Industrial: barreras a la entrada y mercados impugnables</p> <p>II.III. La Nueva Teoría de la Organización Industrial: Jean Tirole</p>

A.16. Análisis de mercados (I). El modelo de competencia perfecta. Análisis de equilibrio parcial: corto y largo plazo; dinámicas de ajuste y estabilidad del equilibrio. Análisis de eficiencia y bienestar.

Título anterior	A.14. El modelo de competencia perfecta.
Motivación del cambio	Se desarrolla el título para guiar al opositor sobre el contenido mínimo y garantizar que se cubra en la exposición del tema.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Modelo de competencia perfecta en equilibrio parcial</p> <p>I.I. Supuestos y relevancia</p> <p>I.II. Demanda</p> <p>I.III. Oferta: corto plazo y largo plazo</p> <p>II. Características del equilibrio</p> <p>II.I. Propiedades positivas: existencia, unicidad y estabilidad. Especial referencia a dinámicas de ajuste convergentes o divergentes a través del modelo de la telaraña</p> <p>II.II. Propiedades normativas: análisis de bienestar y eficiencia</p>

A.17. Análisis de mercados (II). Teoría del monopolio. Discriminación de precios. Monopolio natural. Producción conjunta. Análisis de eficiencia y bienestar. Monopsonio. Monopolio bilateral.

Título anterior	A.15. Teoría del monopolio. Regulación y control.
Motivación del cambio	El tema prescinde de la parte de regulación y control, que pasa a tratarse en el nuevo tema 20 bajo una óptica más exhaustiva y coherente; la regulación en presencia de poder de mercado. En este tema el espacio que deja el contenido eliminado debería de suplirse con una mayor profundización en los desarrollos teóricos conectados al monopolio. De ahí que el título haga explícitos algunos de esos contenidos en los que se espera un tratamiento adecuado por parte del opositor.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Fijación de precio y análisis de eficiencia y bienestar.</p> <p>I.I. En monopolio/monopsonio básico</p> <p>I.II. En monopolio multiplanta</p> <p>I.III. En monopolio multiproducto</p> <p>I.IV. En monopolio bilateral</p> <p>II. Discriminación de precios: especial desarrollo de la discriminación de segundo grado (discriminación en cantidad y en calidad)</p> <p>III. Monopolio natural</p>

A.18. Análisis de mercados (III). Diferenciación de productos: la teoría de la competencia monopolística y otros desarrollos.

Título anterior	A.17. La teoría de la competencia monopolística y la diferenciación de productos.
Motivación del cambio	El cambio de título busca destacar que el tema debería tratar los principales modelos explicativos de la diferenciación de productos; la teoría de la competencia monopolística y otros desarrollos fundamentales en la materia.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Modelos de producto</p> <p> I.I. Con número de empresas endógeno: teoría de la competencia monopolística</p> <p> I.II. Con número de empresas fijo: diferenciación en los modelos de Cournot y Bertrand</p> <p>II. Modelos espaciales</p> <p> II.I. Con número de empresas fijo: modelo de ciudad lineal</p> <p> II.II. Con número de empresas endógeno: modelo de ciudad circular</p>

A.19. Análisis de mercados (IV). Teoría del oligopolio: soluciones no cooperativas y soluciones cooperativas.

Título anterior	A.16. Teorías del oligopolio. Análisis estático y dinámico. Teoría de juegos.
Motivación del cambio	La teoría de juegos como disciplina pasa a tratarse en el nuevo tema A14. No obstante, este tema utilizará el aparato teórico de la teoría de juegos para analizar el comportamiento estratégico de las empresas en este tipo de estructura de mercado. Por lo demás, el contenido del tema no habría por qué variar sustancialmente a lo esperado de los opositores en la versión anterior del temario.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Modelos de oligopolio en juegos no-cooperativos</p> <p> I.I. Competencia en cantidades: modelo baseline (Cournot) y relajación de supuestos: competencia secuencial (Stackelberg) y modelización bayesiana</p> <p> I.II. Competencia en precios: modelo baseline (Bertrand) y relajación de supuestos.</p> <p> I.III. Barreras de entrada y amenazas creíbles.</p> <p>II. Colusión tácita y modelos de oligopolio en juegos cooperativos</p> <p> II.I. Juegos repetidos y colusión tácita</p> <p> II.II. Alianzas sostenibles: enfoque del núcleo y valor de Shapley</p>

A.20. Poder de mercado y regulación óptima. Definición del mercado relevante. Desarrollos en presencia de información asimétrica. Aplicaciones prácticas.

Título anterior	<ul style="list-style-type: none"> • A.15. Teoría del monopolio. Regulación y control. • A.25. Teoría de la Regulación. Implicación sobre la liberalización de sectores.
Motivación del cambio	Se pretende concentrar todos los desarrollos sobre regulación ante la presencia de poder de mercado, por lo que no deberían de incluirse los modelos de bienes públicos y externalidades. Se recomienda buscar un tratamiento en detalle de la teoría de Tirole, y aportar ejemplos prácticos y relevantes de cada tipo de regulación, junto con una valoración crítica, jugando la evidencia empírica un papel importante.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Motivación de la regulación en presencia de poder de mercado: eficiencia, equidad y otras</p> <p>II. Regulación con información perfecta.</p> <p> II.I. Ramsey-Boiteaux pricing</p> <p> II.II. Non-linear prices and simple two-part tariffs, Optimal non-linear prices</p> <p> II.III. Peak Load Pricing</p> <p>III. Regulación con información asimétrica</p> <p> III.I. Cost of services vs rate of return</p> <p> III.II. The Averch-Johnson model</p> <p> III.III. Tirole y Laffont: cost-plus vs fixed price. La solución de autoselección: el menú de contratos regulatorios</p> <p> III.IV. Ratchet Effects o Regulatory Lag</p> <p> III.V. Esquemas regulatorios de incentivos: evidencia empírica</p> <p>IV. Competencia por el mercado. Diseños de subasta óptimos</p> <p>V. Bundling vs unbundling</p> <p>VI. Poder de mercado y regulación en mercados de dos lados</p>

A.21. La teoría del equilibrio general.

Título anterior	A.21. La teoría del equilibrio general.
Motivación del cambio	Sin cambios en el título. Dada la existencia de un único tema expresamente para el equilibrio general en el temario, se recomienda no acotar la exposición únicamente al modelo de equilibrio general competitivo.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. El modelo de equilibrio general competitivo</p> <p> I.I. Comportamiento de los consumidores, de las empresas y caracterización del equilibrio</p> <p> I.II. Propositiones positivas: existencia, unicidad y estabilidad.</p> <p> I.III. Propositiones normativas: teoremas fundamentales de la economía del bienestar</p> <p>II. Extensiones al modelo básico</p> <p> II.I. El enfoque del núcleo e introducción de comportamiento estratégico</p> <p> II.II. Presencia de no-convexidades y equilibrios múltiples</p> <p> II.III. Tiempo, incertidumbre, mercados contingentes y activos financieros</p> <p> II.IV. Introducción del dinero</p>

A.22. Economía del bienestar (I). Los teoremas fundamentales del bienestar. Óptimo económico y “second-best”

Título anterior	A.22. Economía del bienestar (I). Óptimo económico. Los criterios de compensación. La teoría del «second best»
Motivación del cambio	Se elimina la referencia explícita a los criterios de compensación, por su escasa relevancia actual. Se refuerza la presencia de los TFEB, de los que se esperaría una demostración detallada por parte del opositor.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Óptimo económico</p> <p>I.I. Obtención de una asignación de recursos eficiente en sentido de Pareto</p> <p>I.II. Primer teorema fundamental de la Economía del Bienestar: cumplimiento de las condiciones de eficiencia y prueba por contradicción</p> <p>I.III. Segundo teorema fundamental de la Economía del Bienestar: demostración, limitantes y soluciones</p> <p>II. Second best y política económica en presencia de problemas de información</p> <p>II.I. Teoría del SB: presencia de restricciones no-triviales, resultado general, aplicaciones y limitaciones, origen de la distorsión</p> <p>II.II. Información incompleta y diseño de mecanismos: mecanismos en estrategias dominadas, mecanismos en juegos bayesianos</p>

A.23. Economía del bienestar (II). Fallos de mercado: externalidades y bienes públicos. Intervención y fallos del sector público

Título anterior	A.23. Economía del bienestar (II). La optimalidad de la competencia perfecta y las imperfecciones del mercado. Las externalidades y los bienes públicos. Los fallos del sector público
Motivación del cambio	Se elimina la referencia a la optimalidad, cuestión abordada en el tema A.22. De este modo, se esperaría del opositor que el análisis de las externalidades y los bienes públicos fuera más detallado y actual, en concreto profundizando en las cuestiones relacionadas con el diseño de mecanismos.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Bienes públicos</p> <p>I. Asignación descentralizada y fallo de mercado</p> <p>I.II. Solución sin problemas de información: precios Lindahl</p> <p>II. Externalidades</p> <p>II.I. Asignación descentralizada y fallo de mercado</p> <p>II.II. Soluciones sin problemas de información: impuestos y cuotas vs negociación descentralizada con derechos de propiedad</p> <p>III. Fallos del sector público</p> <p>III.I. Problemas de información: aplicación de mecanismos, especial referencia a Clarke-Groves</p> <p>III.II. Introducción de estrategias dinámicas: inconsistencia intertemporal</p> <p>III.III. Desalineamiento de incentivos y críticas desde la Public Choice School</p>

A.24. Economía del bienestar (III). Las funciones de bienestar social. Teoría de la elección colectiva. El teorema de imposibilidad de Arrow y desarrollos posteriores

Título anterior	A.24. Economía del bienestar (III). Las funciones de bienestar social. Teoría de la elección colectiva. El teorema de imposibilidad de Arrow y desarrollos posteriores
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Breve repaso histórico: antecedentes a la Economía del Bienestar moderna</p> <p>I.I. Utilitarismo: cardinalidad y separabilidad aditiva, comparaciones interpersonales, decrecimiento de la utilidad marginal de la renta</p> <p>I.II. Robbins y la Economía paretiana</p> <p>II. Problemática general de la Teoría de la Elección Social: agregación/agrupación de preferencias</p> <p>II.I. Construcción axiomática de un funcional de bienestar social</p> <p>II.II. Teoremas de la Imposibilidad: Arrow y salidas. Relajamiento axiomático, especial referencia a la universalidad (Black 1947)</p> <p>II.III. Las cuestiones asociadas a la independencia de las alternativas irrelevantes: comparaciones interpersonales, no-manipulabilidad de agenda (Gibbard y Maskin)</p> <p>III. Problemática específica: consideraciones éticas y juicios de valor</p> <p>III.I. Herramienta fundamental: las funciones de bienestar social (construcción y valoración)</p> <p>III.II. Justicia bajo incertidumbre: neoutilitarismo y neocontractualismo</p> <p>III.III. Igualdad: funciones de Atkinson e índices de desigualdad basados en el equivalente igualmente distribuido</p>

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none"> • Varian, H. (2010) Intermediate Microeconomics. A Modern Approach. Octava edición. Norton. • Gravelle, R. (2004) Microeconomics. Tercera edición. PrenticeHall • Nicholson, W., Snyder, C. (2005) Microeconomic Theory: Basic principles and extensions. Pearson • Tirole, J. The Theory of Industrial Organization (1988). Segunda edición. The MIT Press.
Avanzada	<ul style="list-style-type: none"> • Palgrave McMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition • Mas-Colell, A. Microeconomic Theory (1995). Oxford University Press • Varian, H. (1992) Microeconomic Analysis. Tercera edición. Norton • Jehle, G., Reny, F. (2011) Advanced Microeconomics. Pearson • Kreps, D. (1990) A course in Microeconomic Theory. Princeton Press • Rubinstein, A. (2021). Lecture notes on Microeconomic Theory : the Economic Agent. Princeton Press • Segura, J. Análisis microeconómico (1996). Tercera edición. Alianza editorial • Laffont, J-J. Tirole, J. A theory of incentives in procurement and regulation (1993). The MIT Press.

ECONOMÍA LABORAL

A.25. La teoría neoclásica del mercado de trabajo. Análisis inter-temporal de la oferta de trabajo. Teoría del capital humano. Función de ingresos de capital humano y evidencia empírica

Título anterior	A.18. Teoría neoclásica de la oferta y la demanda de trabajo. Análisis intertemporal de la oferta de trabajo. Teoría del capital humano
Motivación del cambio	Se clarifica que la problemática central del tema es entender por qué los hogares deciden ofrecer sus horas de trabajo. Se refuerza el enfoque empírico, de especial relevancia desde la década de los 90 y premiado con el último premio Nobel de Economía.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Modelo neoclásico <ul style="list-style-type: none"> I.I. Enfoque estático: obtención de la oferta y propiedades del equilibrio I.II. Enfoque dinámico: Lucas, Rapping (1969) II. Teoría del capital humano <ul style="list-style-type: none"> II.I. Aportaciones de Becker II.II. Ecuaciones de ingresos de Mincer III. Economía empírica <ul style="list-style-type: none"> III.I. Regularidades empíricas sobre la oferta de trabajo III.II. Experimentos naturales

A.26. Desempleo friccional. La Curva de Beveridge. El modelo de búsqueda y emparejamiento de Diamond, Mortensen y Pissarides. Costes de ajuste y dinámica de la demanda de trabajo

Título anterior	A.19. Extensiones de las teorías de oferta y demanda de trabajo: información, búsqueda, costes de ajuste y dinámica de la demanda de trabajo
Motivación del cambio	Se clarifica que la problemática central del tema es el desempleo friccional.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Modelos de búsqueda <ul style="list-style-type: none"> I.I. Modelo de referencia: flujos y emparejamiento. Implicaciones de política económica I.II. Alternativas de especificación de la función de emparejamiento II. Modelos de costes de ajuste <ul style="list-style-type: none"> II.I. Modelo de referencia II.II. Alternativas de especificación de la función de costes de ajuste

A.27. Determinación de salarios: modelos de negociación, salarios de eficiencia y contratos implícitos

Título anterior	A.20. Determinación de salarios: negociación, salarios de eficiencia y contratos implícitos
Motivación del cambio	Sin cambio.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Breve referencia a la curva salarial (WS). Evidencia empírica</p> <p>II. Salarios de eficiencia</p> <p> II.I. Trabajo germinal (Solow 1979)</p> <p> II.II. Modelo de referencia (Shapiro Stiglitz 1984)</p> <p>III. Salarios de negociación</p> <p> III.I. Enfoque estratégico: el sindicato monopolista</p> <p> III.II. Enfoque axiomático</p> <p>IV. Contratos implícitos</p> <p> IV.I. Modelo de referencia</p> <p> IV.II. Extensión: insiders y outsiders</p>

A.28. La tasa natural de paro y de la NAIRU. La persistencia del desempleo

Título anterior	A.31. Análisis macroeconómico del mercado de trabajo: teoría del desempleo de equilibrio; la NAIRU y la persistencia en el desempleo
Motivación del cambio	Se clarifica el título eliminando la referencia explícita a “macroeconomía” (también el contenido de los nuevos títulos A.26 y A.27 se clasifican generalmente dentro de esta rama de la Economía).
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Descomposición del desempleo de equilibrio, y relevancia del concepto del nivel estructural a través de la tasa natural de paro</p> <p> I.I. Tasa natural de paro (Friedman 1969)</p> <p> I.II. Desempleo friccional</p> <p> I.III. Desempleo cíclico: ley de Okun</p> <p> I.IV. Desempleo estacional: métodos analíticos y propiedades</p> <p> I.V. Evidencia empírica e implicaciones de política económica</p> <p>II. Introducción de rigideces reales y persistencia y concepto del nivel estructural a través de la NAIRU</p> <p> II.I. Obtención de la NAIRU: curvas salarial (WS) y de fijación de precios (PS)</p> <p> II.II. Persistencia e histéresis. Diferentes formas</p> <p> II.III. Evidencia empírica e implicaciones de política económica</p> <p>III. Aproximación alternativa al fenómeno del desempleo desde la Economía institucional</p>

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none">• Borjas, G. (2017) Labor Economics Eighth Edition. McGraw Hill
Avanzada	<ul style="list-style-type: none">• Palgrave McMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition• Romer, D. (2018) Advanced Macroeconomics. McGraw Hill• Cahuc, P., Zylberberg, A. (2004) Labour Economics 2nd Edition. MIT Press

MACROECONOMÍA

A.29. Modelización dinámica de las tomas de decisiones. Modelos de horizonte infinito y modelos de generaciones solapadas

Título anterior	A.12. Decisiones intertemporales de consumidores y empresas. Modelos de horizonte infinito y modelos de generaciones solapadas
Motivación del cambio	Se aclara el título y se desplaza al apartado de macroeconomía, en el que son especialmente frecuentes los modelos intertemporales de horizonte infinito y los modelos de generaciones solapadas, clara prueba de la microfundamentación de la macroeconomía moderna.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Caracterización general de la optimización dinámica en Economía</p> <p>I.I. Funcional y función de utilidad; factor y tasa de descuento. Obtención de una senda de consumo básica en un modelo de tiempo finito</p> <p>I.II. Métodos matemáticos alternativos</p> <p>I.III. Propiedades deseables de las series temporales</p> <p>II. Dos modelos de referencia</p> <p>II.I. Agente representativo en horizonte infinito</p> <p>II.II. Generaciones solapadas</p>

A.30. Magnitudes macroeconómicas y contabilidad nacional

Título anterior	A.26. Magnitudes macroeconómicas y contabilidad nacional según el SEC-2010
Motivación del cambio	Se elimina la referencia al Reglamento (UE) nº549/2013, por trivial y para evitar futuras actualizaciones del título de aprobarse una nueva norma europea.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Marco conceptual de la contabilidad nacional: unidades estadísticas y agrupación, criterio de residencia, operaciones (flujos y stocks), sistema de cuentas y agregados, valoración y momento del registro, mediciones nominales y reales. Elaboración y fuentes estadísticas de las cuentas nacionales</p> <p>II. Cuentas corrientes</p> <p>II.I. Aproximación formal (SEC-2010)</p> <p>II.II. Interpretación económica y uso</p> <p>III. Cuentas de acumulación</p> <p>III.I. Aproximación formal (SEC-2010)</p> <p>III.II. Interpretación económica y uso</p> <p>IV. Balance</p> <p>IV.I. Aproximación formal (SEC-2010)</p> <p>IV.II. Interpretación económica y uso</p> <p>V. Extensiones</p> <p>V.I. Otros elementos relevantes de la contabilidad nacional: Cuentas nacionales trimestrales; contabilidad regional; población e insumos de mano de obra; cuentas satélite</p> <p>V.II. Ventajas y limitaciones del PIB e indicadores alternativos. Especial referencia a las nuevas fuentes de información estadística de alta frecuencia</p>

A.31. Análisis de las tablas input-output

Título anterior	A.27. Análisis de las tablas input-output
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	I. El modelo de demanda II. El modelo de precios III. Otros estudios de interdependencia IV. Aplicaciones concretas y valoración crítica

A.32. El modelo de oferta y demanda agregada: determinación de renta e inflación en una economía abierta. Análisis de las políticas monetaria y fiscal, y de los shocks y políticas de oferta

Título anterior	<ul style="list-style-type: none"> A.28. Determinación de renta, precios e inflación en una economía abierta. Análisis de las políticas monetaria y fiscal A.40. «Shocks» de oferta: modelos e implicaciones de política económica.
Motivación del cambio	Este tema tiene por objeto recoger cómo impactan los shocks en un sistema económico en equilibrio agregado (origen, propagación, efectos de segunda ronda), así como cómo pueden interrelacionarse shocks de oferta y de demanda contemporáneos (como ocurrió, por ejemplo, a raíz de la pandemia de COVID-19). El opositor debería conocer qué respuesta de política económica ha de aplicarse en función de las características del shock. Resultaría deseable para el opositor estudiar este tema después de los A.42, y A.36 a A.41. La referencia a una economía abierta ha de entenderse como una extensión, por ser muy frecuentes los shocks de oferta y de demanda procedentes del resto del mundo. El grueso del contenido del anterior tema A.28 se desplaza al bloque B, al tratarse de cuestiones de Macroeconomía abierta.
Propuesta de contenido /estructura	I. Shocks de oferta <ul style="list-style-type: none"> I.I. Origen y propagación. Referencia a la heterogeneidad sectorial y los modelos de redes I.II. Respuesta de política económica II. Shocks de demanda <ul style="list-style-type: none"> II.I. Origen y propagación. Problemáticas asociadas a la interacción con los shocks de oferta II.II. Respuesta de política económica III. Extensión: shocks en una economía abierta

A.33. Teorías de la demanda de consumo corriente: ciclo vital y renta permanente. La demanda de bienes de consumo duradero. Evidencia empírica e implicaciones de política económica

Título anterior	A.32. Teorías de la demanda de consumo. Implicaciones de política económica
Motivación del cambio	La demanda de consumo corriente difiere sustancialmente de la de bienes duraderos, tanto en la forma de modelizarla como en sus propiedades empíricas. Hasta ahora, la aproximación a este tema se centraba únicamente en la primera. En una crisis como la de la pandemia de COVID-19, los posibles fenómenos de "demanda embalsada" no pueden entenderse sin comprender primero cómo funciona la demanda de bienes duraderos.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Consumo bajo certidumbre: renta permanente <ul style="list-style-type: none"> I.I. Antecedentes: renta disponible I.II. Aportación de Friedman I.III. Ciclo vital II. Consumo bajo incertidumbre <ul style="list-style-type: none"> II.I. Hipótesis del paseo aleatorio II.II. C-CAPM II.III. Extensiones: ahorro precautorio, restricciones de liquidez, Economía conductual III. Aproximación de largo plazo: estancamiento secular IV. Consumo de bienes duraderos <ul style="list-style-type: none"> IV.I. Particularidades IV.II. Implicaciones

A.34. Teorías de la inversión en bienes de equipo. Incertidumbre e irreversibilidad de la inversión. Implicaciones de política económica

Título anterior	A.33. Teorías de la demanda de inversión. Implicaciones de política económica
Motivación del cambio	Se provee de más detalle acerca de lo que se espera que el opositor desarrolle en su exposición.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Inversión bajo certidumbre: costes de ajuste <ul style="list-style-type: none"> I.I. Modelo de referencia I.II. Q de Tobin I.III. Implicaciones de política económica II. Inversión bajo incertidumbre <ul style="list-style-type: none"> II.I. Modificación del modelo de costes de ajuste. Implicaciones de política económica II.II. Mercados financieros. Implicaciones de política económica

A.35. Teorías de la demanda de dinero. Implicaciones de política económica

Título anterior	A.34. Teorías de la demanda de dinero. Implicaciones de política económica
Motivación del cambio	Sin cambios. En cualquier caso, se recomienda al opositor evitar una mera sucesión cronológica de modelos, y exponerlos con profundidad suficiente y de manera conexa.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. ¿Por qué el dinero? Existencia de la función de demanda de dinero</p> <p>I.I. Aproximación desde la Historia del Pensamiento Económico: Preferencia por la liquidez vs Neocuantitativismo. Diferencias en las implicaciones de diseño e implementación de la política monetaria</p> <p>I.II. Dinero fiduciario y condiciones. Implicaciones de política económica: la importancia de la credibilidad y la confianza</p> <p>II. ¿Qué determina la cantidad demandada? Especificación de la función de demanda de dinero</p> <p>II.I. Aproximación de teoría económica 1: modelos del dinero como medio de cambio (MIU, CIA, ST). Implicaciones de política económica</p> <p>II.II. Aproximación de teoría económica 2: modelos del dinero como depósito de valor, y modelos del dinero como unidad de cuenta. Implicaciones de política económica</p> <p>II.III. Evidencia empírica sobre los determinantes de la demanda de dinero. Implicaciones de política económica</p>

A.36. Política monetaria (I). El diseño y la instrumentación de la política monetaria

Título anterior	A.35. Política monetaria (I). El diseño y la instrumentación de la política monetaria
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Diseño de la política monetaria</p> <p>I.I. Justificación, objetivos y discrecionalidad</p> <p>I.II. Política monetaria óptima: modelo de la NEK</p> <p>I.III. Nuevas problemáticas: desde el Effective Lower Bound hasta los shocks de oferta</p> <p>II. Implementación</p> <p>II.I. Esquema operativo</p> <p>II.II. Elección del instrumento</p> <p>II.III. Nuevas problemáticas: CBDC</p>

A.37. Política monetaria (II). Los mecanismos de transmisión de la política monetaria convencional. Rigideces de precios, rigideces de salarios y fricciones financieras. Los mecanismos de transmisión de la política monetaria no convencional

Título anterior	A.36. La política monetaria (II): los mecanismos de transmisión de la política monetaria. Los efectos de la política monetaria
Motivación del cambio	Se provee de más detalle acerca de lo que se espera que el opositor desarrolle en su exposición.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. La eficacia de la política monetaria</p> <p>I.I. Neutralidad del dinero (aproximación teórica –breve)</p> <p>I.II. Evidencia empírica: Friedman-Schwarz, Fed de Saint Louis, Sims</p> <p>II. Mecanismos de transmisión en modelos de expectativas estáticas o adaptativas</p> <p>II.I. Debate teórico: la curva de Phillips de la Síntesis vs la curva de Phillips de los Monetaristas</p> <p>II.II. Mecanismos de transmisión: efecto liquidez, efecto cartera</p> <p>II.III. Limitantes: elasticidades, retardos</p> <p>III. Mecanismos de transmisión en modelos de expectativas racionales</p> <p>III.I. Debate teórico: la curva de oferta de Lucas vs la curva de Phillips de la NEK</p> <p>III.II. Mecanismos de transmisión: expectativas e información, canal financiero, tipo de cambio</p> <p>III.III. Limitantes: sesgo inflacionario, interacción con la política fiscal, Effective Lower Bound, Dilemma de Rey</p>

Título anterior	A.37. La política fiscal: Efectos sobre el crecimiento económico y el ahorro
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Los efectos de la política fiscal</p> <p>I.I. Breve referencia de Pensamiento Económico: Keynes</p> <p>I.II. Aproximación de la nueva macroeconomía clásica</p> <p>I.III. Aproximación neokeynesiana</p> <p>I.IV. Suavización impositiva e impuestos distorsionantes</p> <p>II. La política fiscal y el crecimiento</p> <p>II.I. Modelo de agente representativo en horizonte infinito</p> <p>II.II. Modelo de generaciones solapadas</p>

A.38. La política fiscal: Efectos sobre el crecimiento económico y el ahorro

A.39. Déficit público. Conceptos. Financiación y sus consecuencias macroeconómicas. Dominación monetaria y dominación fiscal. La dinámica de la deuda pública y su sostenibilidad

Título anterior	A.38. La financiación del déficit público. Sostenibilidad de la deuda pública. Aspectos monetarios de la financiación del déficit público
Motivación del cambio	Se busca alinear el título del tema con los últimos desarrollos en la literatura económica.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Déficit público. Deuda pública</p> <p>I.I. Definición de conceptos (breve)</p> <p>I.II. Planteamiento de la restricción presupuestaria intertemporal del gobierno</p> <p>II. Financiación ortodoxa</p> <p>II.I. Análisis de sostenibilidad de la deuda pública</p> <p>II. Financiación heterodoxa</p> <p>III.I. Señoriaje máximo e hiperinflación</p>

A.40. Efectividad e interrelación de las políticas monetaria y fiscal en las principales economías desarrolladas desde la Gran Recesión de 2008. El valor de los multiplicadores fiscales

Título anterior	<i>Tema nuevo</i>
Motivación del cambio	Se introduce un tema sobre herramientas analíticas y la evidencia empírica de la efectividad de las políticas monetaria y fiscal; en especial después de que la crisis de 2008 haya hecho cuestionar varias premisas económicas que se creían ciertas.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Aproximación empírica 1: Multiplicadores fiscales</p> <p>I.I. Explicación de la herramienta</p> <p>I.II. Revisión de los principales resultados de la literatura</p> <p>II. Aproximación empírica 2: Vectores autorregresivos</p> <p>II.I. Explicación de la herramienta</p> <p>II.II. Revisión de los principales resultados de la literatura</p> <p>III. Aproximación empírica 3:</p> <p>III.I. Explicación de la herramienta</p> <p>III.II. Revisión de los principales resultados de la literatura</p>

A.41. La inflación: causas y efectos sobre la eficiencia económica y el bienestar. Hiperinflación y deflación

Título anterior	A.39. La inflación: causas y efectos sobre la eficiencia económica y el bienestar
Motivación del cambio	Se provee de más detalle acerca de lo que se espera que el opositor desarrolle en su exposición .
Propuesta de contenido /estructura	I. Causas de la inflación I.I. Monetarias I.II. Reales (precios relativos): demand-pull, cost-push, build-in II. Efectos de la inflación II.I. Costes. Inflación anticipada vs no-anticipada II.II. ¿Tasa óptima? III. Extensiones: dos casos extremos III.I. Hiperinflación III.II. Deflación

A.42. Teorías de los ciclos económicos: ciclos nominales y reales. El ciclo financiero y sus interrelaciones con el ciclo real

Título anterior	A.41. Teorías de los ciclos económicos: ciclos nominales y reales
Motivación del cambio	Los ciclos financieros han adquirido cada vez más relevancia, primero en el mundo académico, y luego en el de la política económica. En cualquier caso, se trataría de una extensión, no de una cuestión central en el tema y por tanto se recomienda su inclusión en el tema como tal (entre las numerosas críticas y ampliaciones al modelo de la NEK).
Propuesta de contenido /estructura	I. Regularidades empíricas y métodos de análisis del ciclo económico II. Teoría del ciclo real II.I. Antecedentes, y supuestos II.II. Modelo de referencia (Kydland Prescott 1982) II.III. Valoración y extensiones. Implicaciones de política económica III. Teoría del ciclo de la Nueva Síntesis III.I. Antecedentes, y supuestos III.II. Modelo de referencia (Clarida Galí Gertler 1999) III.III. Valoración y extensiones, con especial referencia al ciclo financiero. Implicaciones de política económica

A.43. Crecimiento económico (I). Acumulación de capital y progreso técnico exógeno. El modelo de Solow. El modelo de Solow aumentado con acumulación de capital humano. El modelo de Ramsey-Cass-Koopmans

Título anterior	A.42. Teorías del crecimiento económico (I). El modelo de Harrod-Domar. El modelo de Solow. El modelo de Ramsey-Cass-Koopmans. Sus implicaciones y limitaciones
Motivación del cambio	Se incluye explícitamente el modelo de Solow ampliado según el enfoque de Mankiw, Romer y Weil (1992). Se elimina el Modelo de Harrod-Domar, muy primitivo, para que haya suficiente tiempo para dedicarlo a los modelos más relevantes hoy. Ello no obstante, se hace notar que el modelo de Harrod introduce conceptos que siguen siendo de interés para los economistas del crecimiento económico, como las tasas de crecimiento garantizado y la tasa de crecimiento natural.
Propuesta de contenido /estructura	I. Modelo de Solow I.I. Supuestos y debate de las Cambridge I.II. Modelo y principales resultados: existencia y estabilidad del estado estacionario, regla de oro, convergencia I.III. Extensión: Acumulación de capital humano II. Modelo de RCK II.I. Solución descentralizada II.II. Análisis normativo e implicaciones de política económica II.III. Extensiones

A.44. Crecimiento económico (II). Modelos de crecimiento endógeno: rendimientos crecientes, capital humano e innovación tecnológica

Título anterior	A.43. Teorías del crecimiento económico (II). Modelos de crecimiento endógeno: rendimientos crecientes, capital humano e innovación tecnológica.
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	I. El modelo AK, análisis comparado al modelo de Solow II. Crecimiento por externalidades del capital físico III. Crecimiento por acumulación de capital humano IV. Crecimiento por acumulación de variedades de inputs. El modelo de Romer. V. Evidencia empírica

A.45. Evidencia empírica sobre el crecimiento económico y la distribución de la renta entre los factores de producción. Contabilidad del crecimiento, con especial referencia a la productividad total de los factores. Convergencia económica internacional

Título anterior	A.44. Evidencia empírica sobre el crecimiento económico: análisis de contabilidad del crecimiento, impacto de los distintos factores que influyen sobre el crecimiento económico y evidencia empírica sobre convergencia
Motivación del cambio	El modelo neoclásico, tanto estático como dinámico, contiene unas predicciones fuertes sobre distribución funcional de la renta. La modificación en el título del tema invita a ampliar el análisis empírico del crecimiento con estudios sobre esta cuestión, en línea con uno de los principales debates actuales en economía.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Crecimiento económico y distribución de la renta entre los factores de producción</p> <p> I.I. Evolución secular observada y hechos estilizados a partir de la evidencia empírica</p> <p> I.II. Teorías explicativas de la evolución observada</p> <p>II. Contabilidad del crecimiento con especial referencia a la productividad total de los factores</p> <p> II.I. Ecuación fundamental</p> <p> II.II. La medición de los inputs</p> <p> II.III. Enfoque dual</p> <p> II.IV. Evidencia empírica: el análisis de regresión del modelo de Solow y otras estrategias</p> <p>III. Convergencia económica internacional</p> <p> III.I. Definiciones de convergencia</p> <p> III.II. Evidencia empírica</p>

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none"> • Mankiw, G. (2022) Macroeconomics Eleventh Edition. Macmillan • Carlin, W., Soskice, D. (2014) Macroeconomics: Institutions, Instability, and the Financial System. Oxford Ed. • Levacic, R., Rebmann, A. (1982) Macroeconomics. An Introduction to Keynesian-Neoclassical Controversies 2nd Edition • Sala-i-Martí, X. (1990) Apuntes de crecimiento económico. Antoni Bosch
Avanzada	<ul style="list-style-type: none"> • Palgrave MacMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition • Heijdra, B. J. (2017) Foundations of Modern Macroeconomics Oxford University Press • Romer, D. (2018) Advanced Macroeconomics McGraw-Hill Irwin • Walsh, C. (2017) Monetary Theory and Policy 4th Edition. MIT Press • Gali, J. (2015) Monetary Policy, Inflation, and the Business Cycle. An Introduction to the New Keynesian Framework 2nd Edition • Acemoglu, D. (2009) Introduction to modern Economic Growth. Princeton Press • Blanchard, O. (2022, draft) Fiscal Policy under Low Interest Rates. MIT Press • Cochrane, J. (2022, draft) The Fiscal Theory of Price Level. Princeton Press • Chiang, A. (2005) Fundamental Methods of Mathematical Economics McGraw-Hill Irwin

- | | |
|--|--|
| | <ul style="list-style-type: none">• Bartsch, E. et al., "It's All in the Mix: How Monetary and Fiscal Policies Can Work or Fail Together", CEPR Geneva Report on the World Economy (December 2020).• Piketty, Thomas, Emmanuel Saez and Gabriel Zucman 2018. "Distributional National Accounts: Methods and Estimates for the United States", Quarterly Journal of Economics 133(2), 2018, 553-609.• Karabarbounis, L., Neiman, B. (2014): "The Global Decline of the Labor Share.," The Quarterly Journal of Economics, 129(1)• Jan De Loecker, Jan Eeckhout, Gabriel Unger (2020). "The Rise of Market Power and the Macroeconomic Implications" The Quarterly Journal of Economics, Volume 135, Issue 2, May 2020, pp. 561–644 |
|--|--|

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

B.1. La información financiera de las empresas: estados de situación y de circulación. Métodos de análisis económico y financiero de la empresa

Título anterior	B.1. La información financiera de las empresas: estados de situación y de circulación. Métodos de análisis económico y financiero de la empresa
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Enfoque formal: la contabilidad según el Plan General de Contabilidad</p> <p>I.I. Marco conceptual</p> <p>I.II. Balance de situación</p> <p>I.III. Cuenta de Resultados</p> <p>I.IV. Otras cuentas anuales: estado de cambios en el patrimonio neto, estado de flujos de efectivo, memoria</p> <p>II. Enfoque analítico: ratios y contabilidad pro-forma</p> <p>II.I. Indicadores de rentabilidad</p> <p>II.II. Indicadores de solvencia e indicadores de liquidez</p> <p>II.III. Indicadores de mercado</p>

B.2. La empresa y las decisiones de inversión. Diferentes criterios de valoración de proyectos. Rentabilidad, riesgo y coste del capital

Título anterior	B.2. La empresa y las decisiones de inversión. Diferentes criterios de valoración de proyectos. Rentabilidad, riesgo y coste del capital
Motivación del cambio	Sin cambios. Se advierte de que, siguiendo estrictamente el título de este tema, no se deberían de incluir modelos de decisión de "inversión" en activos financieros, al no constituir formación bruta de capital.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Finalidad y clasificación</p> <p>II. Valoración de proyectos: rentabilidad y riesgo</p> <p>II.I. Modelos baseline: VAN, TIR, payback</p> <p>II.II. Introducción de incertidumbre: análisis de sensibilidad, método de Montecarlo, árboles de decisión y opciones reales</p> <p>II.III. Modelos para activos no-financieros concretos: real estate, propiedad intelectual</p> <p>III. Coste del capital</p> <p>III.I. Estimación directa: CAPM</p> <p>III.II. Estimación indirecta: WACC</p> <p>III.III. Estimación implícita</p>

B.3. La empresa y las decisiones de financiación: Financiación propia frente a financiación ajena. Política de dividendos y estructura del capital

Título anterior	B.3. La empresa y las decisiones de financiación: Financiación propia frente a financiación ajena. Política de dividendos y estructura del capital
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Fuentes de financiación empresarial <ul style="list-style-type: none"> I.I. Financiación interna: autofinanciación I.II. Financiación externa: intermediación bancaria vs. financiación en mercado II. Estructura financiera <ul style="list-style-type: none"> II.I. ¿Existe una estructura óptima? II.II. Diseño de la estructura en presencia de problemas de información III. Política de dividendos

B.4. Análisis del crecimiento de la empresa. Métodos de valoración de empresas. Especial referencia a los procesos de fusión, adquisición y alianzas estratégicas

Título anterior	B.4. Análisis del crecimiento de la empresa. Métodos de valoración de empresas. Especial referencia a los procesos de fusión, adquisición y alianzas estratégicas
Motivación del cambio	Sin cambios
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Crecimiento inorgánico y otras modificaciones estructurales <ul style="list-style-type: none"> I.I. M&A: diseño y ejecución I.II. M&A: financiación, con referencia especial a los LBO I.III. Restructuración y formas de desinversión II. Métodos de valoración de empresas <ul style="list-style-type: none"> II.I. Descuento de flujos de caja esperados II.II. Por comparables II.III. Modelos de pricing de opciones III. Alternativa al crecimiento empresarial: alianzas estratégicas

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none">• Brealey, R.; Myers, S.; Allen, F. (2007) Principios de Finanzas Corporativas Novena Edición. McGraw Hill
Avanzada	<ul style="list-style-type: none">• Palgrave McMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition• Vernimmen, P. (2017) Corporate Finance. Wiley• Damodaran, A. (2006) Damodaran on Valuation 2nd edition. Wiley• Fernández, P. (2007) Valoración de empresas 3a edición. Gestión 2000

COMERCIO INTERNACIONAL

B.5. Teoría del comercio internacional (I). La teoría ricardiana de la ventaja comparativa. Determinación de la relación real de intercambio. El modelo de factores específicos. El modelo Hecksher-Ohlin-Samuelson (H-O-S): Teoremas derivados del modelo y extensiones.

Título anterior	B.5. Teoría del comercio internacional (I): La teoría ricardiana de la ventaja comparativa. El modelo Heckscher-Ohlin-Samuelson y sus extensiones.
Motivación del cambio	Se explicitan dos contenidos importantes para garantizar que todos los opositores los traten en su exposición.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. El modelo neoclásico básico (modelo ricardiano): 1 factor productivo no móvil</p> <p>I.I. Supuestos</p> <p>I.II. Autarquía vs Comercio internacional</p> <p>I.III. Críticas y extensiones.</p> <p>II. El modelo de factores específicos: 2 factores productivos, 1 móvil</p> <p>II.I. Supuestos</p> <p>II.II. Autarquía vs Comercio Internacional</p> <p>II.III. Determinación de la RRI y Modelo de Haberler</p> <p>III. El modelo de Hecksher-Ohlin-Samuelson</p> <p>III.I. Supuestos</p> <p>III.II. Autarquía vs Comercio Internacional. Tres corolarios del modelo HOS</p> <p>III.III. Vanek y evidencia empírica</p>

B.6. Teoría del comercio internacional (II). Nueva teoría del comercio internacional. Especial referencia a la competencia imperfecta, los rendimientos crecientes y la heterogeneidad empresarial.

Título anterior	B.6. Teoría del comercio internacional (II): Desarrollos recientes. Especial referencia a la competencia imperfecta y a los rendimientos crecientes.
Motivación del cambio	Se elimina la consideración de “recientes” ya que estos desarrollos datan de los años 80-90 y se reemplaza por el nombre de la línea de investigación, ya consolidada. Se incluye una referencia explícita al modelo de Melitz.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Modelos de competencia monopolística: rendimientos crecientes y diferenciación</p> <p>I.I. Krugman</p> <p>I.II. Melitz y la heterogeneidad empresarial</p> <p>I.III. Extensiones: costes iceberg, home-market effect</p> <p>II. Modelos de competencia oligopolista: comportamiento estratégico</p> <p>II.I. Competencia en cantidades</p> <p>II.II. Competencia en precios</p> <p>III. Otros desarrollos</p> <p>III.I. Economías de escala externas y dinámicas. Nueva Geografía Económica</p> <p>III.II. Modelos de gravedad</p>

B.7. La política comercial (I). Instrumentos y efectos. Barreras arancelarias y no arancelarias. Otros instrumentos tradicionales.

Título anterior	B.7. La política comercial (I). Instrumentos y efectos. Barreras arancelarias y no arancelarias. Otros instrumentos tradicionales.
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Instrumentos arancelarios <ul style="list-style-type: none"> I.I. Competencia perfecta vs imperfecta I.II. País pequeño vs país grande I.III. Equilibrio parcial vs equilibrio general II. Instrumentos no arancelarios <ul style="list-style-type: none"> II.I. Cuotas a la importación II.II. Restricciones voluntarias a la exportación II.III. Subvenciones a la exportación II.IV. Instrumentos de protección encubierta

B.8. La política comercial (II). La política comercial estratégica. La política de promoción exterior: justificación, instrumentos y objetivos.

Título anterior	B.8. La política comercial (II). La política comercial estratégica. La política de promoción exterior: justificación, instrumentos y objetivos.
Motivación del cambio	Sin cambios
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Política comercial estratégica <ul style="list-style-type: none"> I.I. Defensiva I.II. Ofensiva II. Política de promoción exterior <ul style="list-style-type: none"> II.I. Justificación II.II. Instrumentos II.III. Objetivos

B.9. Comercio internacional y crecimiento económico. Especial referencia a los efectos del comercio sobre el crecimiento.

Título anterior	B.9. Comercio internacional y crecimiento económico. Especial referencia a los efectos del comercio sobre el crecimiento.
Motivación del cambio	Sin cambios
Propuesta de contenido /estructura	I. Efectos del crecimiento económico sobre el comercio internacional <ul style="list-style-type: none"> I.I. País pequeño vs país grande I.II. Crecimiento por acumulación de factores o por progreso tecnológico I.III. Efectos sobre producción, consumo, RRI y bienestar. Mención al crecimiento empobrecedor II. Efectos del comercio internacional sobre el crecimiento económico <ul style="list-style-type: none"> II.I. Punto de vista histórico II.II. Punto de vista teórico. Adaptación de Grossman y Helpman del modelo de Romer II.III. Punto de vista empírico

B.10. Teoría de la integración económica.

Título anterior	B.10. Teoría de la integración económica.
Motivación del cambio	Sin cambios
Propuesta de contenido /estructura	I. Efectos de la integración económica <ul style="list-style-type: none"> I.I. Sobre la eficiencia y el bienestar en estructuras de mercado de competencia perfecta vs estructuras de mercado de competencia imperfecta I.II. Sobre la localización de las actividades económicas I.III. Sobre el crecimiento económico II. Evidencia empírica y economía política de la integración económica

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none">• Feenstra, R.; Taylor, A.; (2021) International Trade. Tercera Edición• Gandolfo, G. (2014) International Trade Theory and Policy. Segunda edición. Springer• Krugman, P.; Obstfeld, M.; Melitz, M. (2014) International Economics Theory and Policy. Décima edición. Pearson
Avanzada	<ul style="list-style-type: none">• Palgrave MacMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition• Feenstra, R.; Advanced International Trade (2015) Segunda Edición. Princeton University Press• Gopinath, G., Helpman, H., Rogoff, K.; (2014) Handbook of International Economics. Cuarta Edición. North Holland

MACROECONOMÍA INTERNACIONAL

B.11. Balanza de pagos: concepto, medición e interpretación

Título anterior	B.12. Balanza de pagos: concepto, medición e interpretación
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Marco conceptual de la contabilidad exterior. Elaboración y fuentes estadísticas de la balanza de pagos y la posición de inversión internacional</p> <p>II. Cuenta corriente y cuenta de capital</p> <p> II.I. Aproximación formal</p> <p> II.II. Interpretación económica y uso</p> <p>III. Cuenta financiera</p> <p> III.I. Aproximación formal</p> <p> III.II. Interpretación económica y uso</p> <p>IV. Posición de inversión internacional</p> <p> IV.I. Aproximación formal</p> <p> IV.II. Interpretación económica y uso</p>

B.12. Mecanismos de ajuste de la balanza de pagos. Especial referencia al enfoque inter-temporal de balanza de pagos. Análisis de sostenibilidad del déficit y de la deuda exterior

Título anterior	<ul style="list-style-type: none"> • B.13. Mecanismos de ajuste de la balanza de pagos. Especial referencia al enfoque inter-temporal de balanza de pagos. Análisis de sostenibilidad del déficit y de la deuda exterior • A.28. Determinación de renta, precios e inflación en una economía abierta. Análisis de las políticas monetaria y fiscal
Motivación del cambio	Sin cambios. Ante el cambio en el anterior tema A.28, se recomienda hacer referencia en este tema al modelo de Mundell-Fleming.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Teorías de la determinación del equilibrio externo</p> <p> I.I. Enfoque de flujos: ajuste comercial (elasticidades, multiplicador, absorción, ISLMBP)</p> <p> I.II. Enfoque de stocks: ajuste monetario (modelos monetaristas)</p> <p> I.III. Enfoque dinámico: ajuste de capital (modelo real e introducción de rigideces)</p> <p>II. Sostenibilidad exterior</p> <p> II.I. Condición de sostenibilidad. Determinantes</p> <p> II.II. Mecanismos de risk-sharing</p>

B.13. Mercados de divisas: operaciones e instrumentos

Título anterior	B.14. Mercados de divisas: operaciones e instrumentos
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Caracterización formal <ul style="list-style-type: none"> I.I. Objeto: divisas I.II. Sujetos: agentes I.III. Aspectos institucionales II. Caracterización operativa <ul style="list-style-type: none"> II.I. Instrumentos II.II. Operaciones III. Caracterización económica <ul style="list-style-type: none"> III.I. Hipótesis de los mercados eficientes III.II. Valoración crítica y retos de política económica

B.14. Teorías de la determinación del tipo de cambio

Título anterior	B.15. Teorías de la determinación del tipo de cambio
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Dos conceptos fundamentales: PPP, CIP II. Teorías de la determinación del tipo de cambio nominal <ul style="list-style-type: none"> II.I. Enfoque de flujos II.II. Enfoque de stocks: modelo monetarista y extensiones, con especial referencia al modelo de Dornbusch II.III. Valoración de los modelos estructurales: evidencia empírica y enfoques alternativos III. Teorías de la determinación del tipo de cambio real <ul style="list-style-type: none"> III.I. Comportamiento dinámico del tipo de cambio real III.II. Explicaciones de las desviaciones, con especial referencia al modelo de Balassa-Samuelson

B.15. Análisis comparado de los distintos regímenes cambiarios. Intervención y regulación de los mercados de cambio

Título anterior	B.16. Análisis comparado de los distintos regímenes cambiarios. Intervención y regulación de los mercados de cambio
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Diseño del régimen cambiario <ul style="list-style-type: none"> I.I. Análisis comparado de los regímenes polares I.II. Determinantes de la elección: modelos y evidencia empírica II. Implementación del régimen cambiario <ul style="list-style-type: none"> II.I. Menú de regímenes II.II. Intervención en el mercado de divisas II.III. Regulación y control de capitales

B.16. Teoría de la integración monetaria

Título anterior	B.15. Teoría de la integración monetaria
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Análisis de la deseabilidad <ul style="list-style-type: none"> I.I. Teoría económica I.II. Evidencia empírica II. Diseño e implementación <ul style="list-style-type: none"> II.I. Antecedentes: modelos de áreas monetarias óptimas de primera generación II.II. Áreas monetarias óptimas endógenas II.III. Mecanismos institucionales: problemas de información, política fiscal, integración financiera

B.17. Teorías explicativas de las crisis de balanza de pagos

Título anterior	B.18. Teorías explicativas de las crisis monetarias y financieras internacionales
Motivación del cambio	Se aclara el título, ante la relativa frecuencia con que algunos opositores introducían, sin ser pertinente, cuestiones de Macroeconomía financiera en economía cerrada.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Crisis de primera generación</p> <p>I.I. Breve descripción histórica</p> <p>I.II. Modelo teórico de referencia</p> <p>I.III. Contagio y capacidad de predicción. Implicaciones de política económica</p> <p>II. Crisis de segunda generación</p> <p>II.I. Breve descripción histórica</p> <p>II.II. Modelo teórico de referencia</p> <p>II.III. Contagio y capacidad de predicción. Implicaciones de política económica</p> <p>III. Crisis de tercera generación</p> <p>III.I. Breve descripción histórica</p> <p>III.II. Modelo teórico de referencia</p> <p>III.III. Contagio y capacidad de predicción. Implicaciones de política económica</p> <p>IV. ¿Hacia un modelo de crisis de cuarta generación?</p>

B.18. La nueva globalización económica y financiera. Determinantes y efectos de los movimientos internacionales de factores productivos: movilidad de trabajadores, inversión en cartera, e inversión directa internacional, con especial referencia a las cadenas globales de valor

Título anterior	<ul style="list-style-type: none"> • B.19. La liberalización del sector exterior y sus implicaciones sobre la estabilidad macroeconómica. Opciones de política económica • B.11. Determinantes y efectos de los movimientos internacionales de factores productivos. Especial referencia a la inversión directa
Motivación del cambio	Se combinan dos temas con notables solapamientos y se actualiza el contenido.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Hechos estilizados caracterizadores de la globalización económica y financiera</p> <p>I.I. Principales indicadores</p> <p>I.II. Factores potenciadores de la globalización y amenazas de retroceso</p> <p>I.III. Cadenas globales de valor</p> <p>II. Determinantes y efectos de la movilidad de los trabajadores</p> <p>II.I. Teoría: modelos de referencia</p> <p>II.II. Contrastes empíricos</p> <p>II.III. El factor trabajo en las cadenas globales de valor</p> <p>III. Determinantes y efectos de la inversión transfronteriza</p> <p>III.I. Teoría: modelos de referencia, en especial el modelo de IED de Helpman, Melitz y Yeaple</p> <p>III.II. Contrastes empíricos</p> <p>III.III. La inversión en las cadenas globales de valor</p>

B.19. La coordinación internacional de políticas económicas. Aspectos teóricos y prácticos. El G-20, la OCDE y otros foros internacionales

Título anterior	B.20. La coordinación internacional de las políticas macroeconómicas
Motivación del cambio	Se desplaza aquí parte del contenido del antiguo 36B, por estar más relacionado con este tema. Se busca por tanto un cierto equilibrio entre un enfoque económico por un lado, e institucional por otro.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Spill-overs y análisis de la deseabilidad de la coordinación</p> <p>I.I. Modelo de expectativas estáticas: ISLMPBP</p> <p>I.II. Modelo de expectativas racionales: Corsetti Pesenti (2004)</p> <p>I.III. Evidencia empírica y reflexiones sobre los determinantes y el alcance de la coordinación (políticas de demanda frente a políticas de oferta)</p> <p>II. Aproximación desde la Economía Política: mecanismos de implementación de la coordinación</p> <p>II.I. Problemática de teoría de juegos</p> <p>II.II. Ilustración práctica: principales foros de coordinación: G20, OCDE y otros</p>

B.20. El sistema económico desde el siglo XIX hasta la ruptura del sistema de Bretton-Woods

Título anterior	B.21. El sistema económico desde el siglo XIX hasta la ruptura del sistema de Bretton-Woods
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Primera globalización</p> <p>I.I. Surgimiento</p> <p>I.II. Fundamentación teórica</p> <p>I.III. Funcionamiento en la práctica</p> <p>II. La inestabilidad del período entre-guerras</p> <p>II.I. 1919-1929</p> <p>II.II. La Gran Depresión y sus consecuencias</p> <p>III. Segunda globalización</p> <p>III.I. Puesta en marcha: los acuerdos de Bretton Woods</p> <p>III.II. Funcionamiento en la práctica</p> <p>III.III. Crisis y ruptura del patrón-oro</p>

B.21. El sistema económico internacional desde la desaparición del sistema de Bretton-Woods

Título anterior	B.22. El Sistema Económico Internacional desde la desaparición del sistema de Bretton-Woods hasta la actualidad. Propuestas de reforma
Motivación del cambio	Se acorta el título por considerarse innecesaria la referencia explícita anterior.
Propuesta de contenido /estructura	I. Las raíces del “No Sistema” y hechos estilizados tras la desaparición de Bretton-Woods II. Principales episodios de crisis monetarias y crisis financieras III. Evolución y estado actual del Sistema III.I. En el plano monetario III.II. En el plano financiero III.III. En el plano comercial

B.22. El Fondo Monetario Internacional. Estructura y políticas. La prevención y solución de crisis

Título anterior	B.23. El Fondo Monetario Internacional. Estructura y políticas. Implicaciones sobre las políticas de estabilización de los países en desarrollo
Motivación del cambio	Durante la crisis de la Eurozona, el FMI volvió a operar más allá de en las economías en desarrollo.
Propuesta de contenido /estructura	I. Funcionamiento del FMI I.I. Recorrido histórico. Motivación de teoría económica. Objetivos I.II. Estructura organizativa I.III. Estructura financiera: el GRA y el PRGT II. Prevención y solución de crisis II.I. Actuación ex ante: monitorización, coordinación internacional y asistencia técnica II.II. Programación financiera: menú de líneas II.III. Iniciativas para economías menos avanzadas: MDRI, HIPC, COVID-19

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none">• Gandolfo, G. (2016) International Finance and Open-Economy Macroeconomics 2nd Edition. Springer• Eichengreen, B. (2008) Globalizing Capital: a history of the international monetary system 2nd Edition. Princeton University Press
Avanzada	<ul style="list-style-type: none">• Palgrave McMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition• Obstfeld, M., Rogoff, K. (1995) Foundations of International Macroeconomics. MIT Press• Schmitt-Grohe, S., Uribe, M., Woodford, M. (2016) International Macroeconomics. Princeton Press

ECONOMÍA FINANCIERA

B.23. Análisis de los instrumentos financieros de renta variable. Análisis fundamental. Teoría de la elección de cartera. El modelo de valoración de activos de capital (CAPM). La teoría de valoración de activos por arbitraje (APT). Análisis técnico

Título anterior	B.25. Análisis de los instrumentos financieros de renta variable. Análisis fundamental. Teoría de la elección de cartera. El modelo de valoración de activos de capital (CAPM). La teoría de valoración de activos por arbitraje (APT). Análisis técnico
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Teoría de la Elección de cartera: problema del inversor</p> <p>I.I. Segunda etapa del problema del inversor: elemento subjetivo (función de utilidad) y optimización</p> <p>I.II. Primera etapa del problema del inversor: elemento objetivo (dos métodos para la obtención de la cartera de mercado)</p> <p>II. Valoración de activos</p> <p>II.I. CAPM</p> <p>II.II. APT</p> <p>III. Gestión activa de carteras: búsqueda de alpha y análisis fundamental</p> <p>IV. Críticas desde las Finanzas Conductuales y aproximación alternativa: análisis técnico</p>

B.24. Análisis de los instrumentos financieros de renta fija. Determinación del precio y rendimiento de los bonos. La estructura temporal de los tipos de interés. Valoración del riesgo y del rendimiento de los bonos: duración y convexidad

Título anterior	B.26. Análisis de los instrumentos financieros de renta fija. Determinación del precio y rendimiento de los bonos. La estructura temporal de los tipos de interés. Valoración del riesgo y del rendimiento de los bonos: duración y convexidad
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Valoración de los instrumentos de renta fija y herramientas analíticas</p> <p>I.I. Determinación del precio y rendimiento de los bonos</p> <p>I.II. Estructura temporal de los tipos de interés: Métodos de construcción de la curva</p> <p>I.III. Estructura temporal de los tipos de interés: Teorías de interpretación de la curva</p> <p>II. Gestión de carteras de renta fija</p> <p>II.I. Medición del riesgo de tipo de interés: duración y convexidad</p> <p>II.II. Estrategias de cobertura del riesgo de tipo de interés: inmunización y swaps. Interacción con otros riesgos financieros</p> <p>II.III. Estrategias de inversión en renta fija: gestión activa vs gestión pasiva</p>

B.25. Análisis de los instrumentos y de los mercados de derivados

Título anterior	B.27. Análisis de los instrumentos y de los mercados de derivados
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Futuros y forwards <ul style="list-style-type: none"> I.I. Características básicas y valoración I.II. Usos: cobertura y búsqueda de rentabilidad I.III. Mercados II. Opciones <ul style="list-style-type: none"> II.I. Características básicas y valoración (método binominal y BSM) II.II. Usos: cobertura y búsqueda de rentabilidad (Griegas) II.III. Mercados III. Swaps <ul style="list-style-type: none"> III.I. Fundamentos III.II. Instrumentos concretos

B.26. Crisis financieras y pánicos bancarios; especial referencia a la crisis financiera internacional iniciada en 2007-2008. Gestión de riesgos de las instituciones financieras

Título anterior	B.24. Mercados financieros internacionales: emisores, instrumentos y mercados de renta fija y variable
Motivación del cambio	Se opta por un enfoque analítico del funcionamiento de los mercados financieros (crisis y prevención de crisis) en vez de uno esencialmente descriptivo, que además causaba ciertos solapamientos con varios temas del Tercer y del Cuarto Ejercicio.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Crisis financieras <ul style="list-style-type: none"> I.I. Visión estilizada del sistema financiero. Vulnerabilidades y riesgos. Shocks y propagación. Ilustración a través del caso de la Crisis de 2007-08 I.II. Crisis bancarias: modelo de pánico (Diamond Dybvig 1983) II. Gestión de riesgos financieros <ul style="list-style-type: none"> II.I. Riesgo de mercado: modelos VaR II.II. Riesgo de crédito

B.27. Regulación financiera bancaria y no-bancaria. Fundamentos teóricos y evidencia empírica

Título anterior	B.28. Regulación bancaria y financiera. Fundamentos económicos y evidencia empírica
Motivación del cambio	Ajuste menor de redacción. Se hace notar que, frente al nuevo tema B.45, este tiene un enfoque puramente económico (teoría y evidencia empírica) y no jurídico. Por tanto, se esperaría del opositor que ahonde en la fundamentación económica para la determinación teórica de las ratios y demás elementos de la regulación (diseño, implementación, posibles trade-off), así como en la evidencia empírica acerca de la deseabilidad de un tipo de regulación frente a otra, y no en los niveles y el contenido concreto de las normas en la UE.
Propuesta de contenido /estructura	I. Regulación de conducta y ejercicio de la actividad II. Regulación prudencial II.I. Regulación por el activo frente a regulación por el capital: NBFi frente a entidades de crédito y aseguradoras II.II. Herramientas macroprudenciales III. Supervisión III.I. Problemática de diseño: modelos de supervisión; cuestiones transfronterizas III.II. Instrumentos de simulación: tests de estrés

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none"> Sharpe, W., Bailey, J., Alexander, G. (1995) Investments. Prentice
Avanzada	<ul style="list-style-type: none"> Palgrave MacMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition Bodie, Z., Kane, A., Marcus, A. J. (2014) Investments McGrawHill Education Hull, J. C. (2018) Options, Futures and Other Derivatives Pearson Kling, A. (2015) Not what they had in mind: a history of policies that produced the financial crisis of 2008 1st Edition. Mercatus Center at George Mason University

DESARROLLO ECONÓMICO y OO.II.

B.28. Economía de los países en desarrollo. Teorías recientes del desarrollo económico. Evidencia empírica, con especial referencia a la aproximación experimental, e implicaciones para el diseño de políticas

Título anterior	B.29. Economía de los países en desarrollo. Teorías del desarrollo económico
Motivación del cambio	Se introduce una referencia explícita a “teorías recientes”, para tratar de evitar un enfoque por el cual se sucedan cronológicamente teorías desfasadas: estas teorías deberían de conocerse por parte del opositor, pero no se aconseja su desarrollo y formalización en profundidad. Por otro lado, en particular se introduce una mención a aproximaciones empíricas, de gran importancia hoy día, como acredita el Nobel de 2019 a Duflo, Banerjee y Kremer por su enfoque experimental.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Hechos estilizados de las economías en desarrollo</p> <p>II. Aproximación macroeconómica</p> <p> II.I. Tendencias globales en crecimiento, desigualdad y pobreza</p> <p> II.II. Teorías sobre por qué algunos países se quedan atrás (Acemoglu, Johnson and Robinson). Especial mención a las instituciones y evidencia empírica</p> <p>III. Aproximación microeconómica</p> <p> III.I. Las contribuciones pioneras de Angus Deaton y Amartya Sen.</p> <p> III.II. Las dimensiones de la pobreza. Enfoque empírico a través del uso de RCT: salud, educación, terreno y trabajo, restricciones crediticias, migraciones y redes, corrupción...</p>

B.29. La financiación exterior del desarrollo económico. El problema de la deuda externa. La ayuda al desarrollo

Título anterior	B.30. La financiación exterior del desarrollo económico. El problema de la deuda externa. La ayuda al desarrollo
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Financiación exterior de las economías en desarrollo</p> <p> I.I. Sistematización de las distintas fuentes de financiación</p> <p> I.II. Especial referencia a la Ayuda Oficial al Desarrollo</p> <p>II. El problema de la sostenibilidad de la deuda</p> <p> II.I. Mecanismos de reestructuración y análisis de deseabilidad</p> <p> II.II. Medidas multilaterales: actores internacionales y programas concretos</p>

B.30. El Grupo del Banco Mundial, los Bancos Regionales de Desarrollo y otras instituciones financieras multilaterales de desarrollo

Título anterior	B.31. Instituciones multilaterales de financiación y ayuda al desarrollo: el Grupo Banco Mundial y los Bancos Regionales de Desarrollo
Motivación del cambio	Ajuste de redacción, con finalidad de mayor claridad.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Panorámica de las instituciones financieras multilaterales de desarrollo</p> <p>I.I. Aspectos comunes</p> <p>I.II. Ejes diferenciadores</p> <p>I.III. Grandes tendencias en apoyos y despliegue geográfico</p> <p>II. Grupo Banco Mundial</p> <p>II.I. Aspectos Generales: organización y evolución/valoración de las políticas del Grupo Banco Mundial</p> <p>II.II. Análisis de las cinco grandes instituciones: año de fundación y miembros, descripción de los productos aportando ordenes de magnitud, destinatarios y modos de captación de recursos.</p> <p>III. Bancos Regionales de Desarrollo, con especial mención a las nuevas grandes incorporaciones en el panorama mundial</p>

B.31. El cambio climático y su impacto en la economía. Evidencia y modelos integrados de evaluación. Acuerdos internacionales y principales medidas adoptadas para hacer frente al cambio climático

Título anterior	B.32. Economía y medio ambiente. Bienes públicos globales
Motivación del cambio	Para diferenciar este tema del tema de externalidades de la parte A y del tema de política medioambiental del Cuarto Ejercicio, se esperaría un enfoque macroeconómico, que se complementa con una referencia a instrumentos concretos, que deberían explicarse también con una perspectiva económica y analítica. Los modelos integrados de evaluación son usados de forma muy extendida por los principales organismos internacionales que analizan las implicaciones del cambio climático.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Cambio climático e impacto económico</p> <p>I.I. Breve descripción y medición de las causas y principales manifestaciones observadas y previstas</p> <p>I.II. Impacto económico observado y previsto</p> <p>II. Modelos Integrados de Evaluación</p> <p>II.I. Contribuciones de Nordhaus y otros autores. El modelo DICE y extensiones (RICE, PRICE...)</p> <p>II.II. Resultados, estimaciones y recomendaciones de política económica</p> <p>III. Acuerdos internacionales y principales medidas contra el cambio climático</p>

B.32. Perspectivas económicas mundiales. Estructura sectorial y geográfica de los flujos comerciales y financieros internacionales. Las nuevas áreas emergentes

Título anterior	B.33. Evolución y estructura sectorial y geográfica de los flujos comerciales y financieros internacionales. Los bloques comerciales y las nuevas áreas emergentes en el comercio internacional
Motivación del cambio	Se busca una visión más actual, reduciendo el sesgo histórico y esperando del opositor una actualización continua.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Flujos comerciales en la actualidad</p> <p>I.I. Principales vías de suministros entre zonas geográficas</p> <p>I.II. Principales mercancías y servicios de intercambio en el marco de las cadenas globales de valor</p> <p>I.III. Análisis de interdependencia.</p> <p>II. Flujos financieros internacionales en la actualidad</p> <p>II.I. Principales lazos financieros entre zonas geográficas</p> <p>II.II. Principales instrumentos de emisión y recepción.</p> <p>II.III. Análisis de interdependencia.</p> <p>III. Perspectivas económicas mundiales según el último informe del FMI.</p>

B.33. La OMC. Antecedentes y Organización actual. El GATT y los Acuerdos sobre el comercio de mercancías. Situación actual

Título anterior	B.34. La OMC. Antecedentes y Organización actual. El GATT y los Acuerdos sobre el comercio de mercancías. Situación actual
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. La OMC</p> <p>I.I. Recorrido histórico. Motivación de teoría económica. Objetivos</p> <p>I.II. Estructura organizativa</p> <p>I.III. Cuerpo jurídico: los Acuerdos de Marrakech</p> <p>II. Acuerdos sobre el comercio de mercancías</p> <p>II.I. GATT</p> <p>II.II. Otros acuerdos multilaterales: procedimientos, barreras no-arancelarias, defensa comercial, acuerdos específicos</p> <p>II.III. Acuerdos plurilaterales</p>

B.34. La OMC. Los acuerdos distintos de los de mercancías

Título anterior	B.35. La OMC. Los acuerdos distintos de los de mercancías
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Acuerdos sobre el comercio de servicios <ul style="list-style-type: none"> I.I. GATS I.II. Acuerdos plurilaterales II. Derechos de propiedad intelectual y otros temas transversales <ul style="list-style-type: none"> II.I. TRIPS II.II. Otros temas transversales

B.35. Procesos de integración no comunitarios

Título anterior	B.36. Procesos de integración no comunitarios. Organismos de Cooperación Internacional: la OCDE y otros organismos de cooperación
Motivación del cambio	Se desplaza la referencia a los organismos de cooperación internacional al tema B.19, al estar más relacionado con aquél.
Propuesta de contenido /estructura	<ul style="list-style-type: none"> I. Encaje histórico y actual entre los procesos de integración regionales y la OMC II. Procesos de integración más destacados <ul style="list-style-type: none"> II.I. Principales hitos históricos II.II. Análisis de los efectos económicos

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

<p>Básica</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Banerjee, Abhijit V. and Esther Duflo (2011) Poor Economics: A Radical Rethinking of the Way to Fight Global Poverty. Public Affairs, First Edition, New York, NY. • Acemoglu, Daron and James Robinson (2012) Why Nations Fail: The Origins of Power, Prosperity and Poverty, Crown Publishers • Banerjee, Abhijit and Esther Duflo, 2020 “How Poverty Ends: The Many Paths to Progress—and Why They Might Not Continue” Foreign Affairs • William D Nordhaus. 2019. “Climate change: The ultimate challenge for economics”. American Economic Review, 109, 6, Pp. 1991-2014. • William D Nordhaus. 5/2020. “The Climate Club”. How to Fix a Failing Global Effort. • Páginas web de los organismos internacionales
<p>Avanzada</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Palgrave Macmillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition • Bardhan, Pranab and Christopher Udry (1999). Development Microeconomics. Oxford University Press. • Ray, Debraj (1998). Development Economics. Princeton University Press. • Deaton, Angus, 2005 “Measuring poverty in a growing world (or measuring growth in a poor world)” The Review of Economics and Statistics, Vol. 87 No. 1.

ECONOMÍA DE LA UE

B.36. Tratados, orden jurídico e instituciones de la Unión Europea

Título anterior	B.37. La Unión Europea: Instituciones y Orden jurídico. Los tratados de la Unión Europea
Motivación del cambio	Ajuste de redacción.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. El proyecto europeo a través de los tratados: Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos</p> <p>II. Orden jurídico: el acervo europeo</p> <p> II.I. Fuentes de Derecho de la UE: Derecho primario, Derecho derivado y fuentes subsidiarias</p> <p> II.II. Procedimientos de adopción de decisiones</p> <p> II.III. Sistema de competencias</p> <p> II.IV. Mecanismos de flexibilidad</p> <p>III. Las instituciones europeas</p>

B.37. Las finanzas de la Unión Europea y el presupuesto comunitario. El marco financiero plurianual actual

Título anterior	B.38. Las finanzas de la Unión Europea y el presupuesto comunitario. El marco financiero plurianual actual
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Las finanzas de la UE y el presupuesto europeo</p> <p> I.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica, y objetivos</p> <p> I.II. Marco jurídico y ciclo presupuestario</p> <p> I.III. Actividad no-presupuestaria</p> <p>II. Marco financiero plurianual 2021-27 y NGEU/MRR</p> <p> II.I. Ingresos, con referencia especial a NGEU</p> <p> II.II. Gastos, con referencia especial al MRR</p>

B.38. La política agrícola de la Unión Europea. Problemas económicos y procesos de reforma. La política pesquera común

Título anterior	B.39. La política agrícola de la Unión Europea. Problemas económicos y procesos de reforma. La política pesquera común
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Política agraria común</p> <p>I.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos; con especial referencia a los problemas y transformaciones en los distintos procesos de reforma</p> <p>I.II. Marco jurídico, competencial y organismos</p> <p>I.III. Instrumentos financieros: FEAGA y FEADER</p> <p>II. Política pesquera común</p> <p>II.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos</p> <p>II.II. Marco jurídico, competencial y organismos</p> <p>II.III. Instrumentos financieros: FEMP</p>

B.39. El mercado único de la Unión Europea. El principio de libre circulación de mercancías, servicios, personas y capitales. La política de competencia

Título anterior	B.40. La Unión Europea: el mercado interior. El principio de libre circulación de mercancías, servicios, personas y capitales. La política de competencia
Motivación del cambio	Ajuste de redacción.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Las cuatro libertades de circulación</p> <p>I.I. Mercancías</p> <p>I.II. Personas</p> <p>I.III. Servicios</p> <p>I.IV. Capitales</p> <p>II. Política de Competencia</p> <p>II.I. Normas aplicables a las empresas</p> <p>II.II. Normas aplicables a los Estados</p> <p>II.III. Otras cuestiones: fiscalidad, contratación pública, Derecho societario y propiedad intelectual/industrial</p>

B.40. La Cohesión Económica y Social en la Unión Europea: política regional e instrumentos presupuestarios y financieros. Política social y de empleo. El proceso de convergencia real en la Unión Europea

Título anterior	B.41. La Unión Europea y la Cohesión Económica y Social: política regional y reforma de los fondos estructurales. Política social y de empleo. Implicaciones sobre el proceso de convergencia real en la Unión Europea
Motivación del cambio	Ajuste de redacción.
Propuesta de contenido /estructura	I. Política regional I.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos I.II. Marco jurídico, competencial y organismos. La coordinación a través del Marco Estratégico Común I.III. Instrumentos financieros: FEDER, FC II. Política social y de empleo II.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos II.II. Marco jurídico, competencial y organismos II.III. Instrumentos financieros: FSE III. Implicaciones sobre el proceso de convergencia III.I. Revisión de la literatura empírica: convergencia entre Estados miembro, y convergencia entre ciudadanos de la UE III.II. Valoración del impacto de los fondos estructurales en el proceso de convergencia

B.41. La política comercial de la Unión Europea

Título anterior	B.43. La política comercial de la Unión Europea
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	I. Visión de conjunto I.I. Recorrido histórico, motivación de teoría económica y objetivos I.II. Marco jurídico, competencial y organismos II. Política comercial común autónoma II.I. Actuación en precios: régimen general arancelario y excepciones II.II. Actuación en cantidades: régimen general y excepciones II.III. Medidas de defensa comercial II. Política comercial común convencional II.I. Fundamentos de Derecho Internacional Público y adopción de decisiones II.II. La UE en la OMC II.III. Tratados bilaterales

B.42. Las relaciones económicas exteriores de la Unión Europea. La política de cooperación al desarrollo de la Unión Europea

Título anterior	B.44. Las relaciones económicas exteriores de la Unión Europea. La política de cooperación al desarrollo de la Unión Europea
Motivación del cambio	Sin cambios.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Estrategia exterior de la UE</p> <p>I.I. Visión regional: política de adhesión y política de vecindad</p> <p>I.II. Visión global: presencia en foros internacionales. Referencia al rol internacional del euro</p> <p>II. Relaciones económicas exteriores</p> <p>II.I. Política común en materia de movimiento de capitales</p> <p>II.II. Política común en materia de movimiento de trabajadores</p> <p>II.III. Relaciones bilaterales con bloques relevantes</p> <p>III. Política de cooperación al desarrollo</p> <p>III.I. Ventajas comerciales con ciertos socios</p> <p>III.II. Ayuda Oficial al Desarrollo</p>

B.43. El origen del euro: Funcionamiento y evolución del Sistema Monetario Europeo. Los criterios de convergencia nominal. El Sistema Europeo de Bancos Centrales: objetivos e instrumentos. La política monetaria en la Eurozona desde 2009

Título anterior	<ul style="list-style-type: none"> • B.45. Funcionamiento y evolución del Sistema Monetario Europeo. El euro: origen y evolución • B.46. El Sistema Europeo de Bancos Centrales y la política monetaria de la Eurozona: objetivos e instrumentos. La gobernanza económica del euro. La Unión Bancaria y otros desarrollos
Motivación del cambio	El anterior tema B.46 estaba estructurado en tres bloques claramente diferenciados, todos ellos con un elevado volumen de contenido de gran importancia para todo TCEE. Por ello, se desdobra dicho tema en tres temas: el nuevo B.43 versa sobre la política monetaria en la UE. El anterior tema B.45 era un tema de Historia económica reciente, cuyo contenido se incorpora a este nuevo tema, a modo de antecedente.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Aproximación histórica</p> <p>I.I. El Sistema Monetario Europeo como antecedente de la UEM: diseño institucional, y funcionamiento en la práctica</p> <p>I.II. Plan Delors y construcción de la UEM</p> <p>I.III. Primeros años, y procesos de reforma a raíz de la crisis de la Eurozona y la crisis de la pandemia</p> <p>II. Estructuración de la política monetaria de la UE</p> <p>II.I. Marco jurídico-institucional: el Sistema Europeo de Bancos Centrales</p> <p>II.II. Objetivos; valoración, con referencia a la Revisión Estratégica de 2021</p> <p>II.III. Instrumentos: operaciones de mercado abierto, compras de activos, facilidades permanentes, requerimiento de reservas</p>

B.44. La Unión Bancaria: Pilares y Código normativo único. La Unión de Mercados de Capitales

Título anterior	B.46. El Sistema Europeo de Bancos Centrales y la política monetaria de la Eurozona: objetivos e instrumentos. La gobernanza económica del euro. La Unión Bancaria y otros desarrollos
Motivación del cambio	Este tema versa sobre la regulación financiera en la UE. Se hace notar que, mientras que el tema B.27 tiene un enfoque de ciencia económica (teoría y evidencia empírica), este tiene una aproximación más jurídica e institucional.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Visión de conjunto</p> <p>I.I. Recorrido histórico y motivación de teoría económica</p> <p>I.II. Marco jurídico, competencial y organismos, con especial referencia al Sistema Europeo de Supervisión Financiera</p> <p>II. La Unión Bancaria</p> <p>II.I. El Código Normativo Único: CRR, CRD, BRRD, DGSD, PSD</p> <p>II.II. El Mecanismo Único de Supervisión</p> <p>II.III. El Mecanismo Único de Resolución</p> <p>II.IV. EDIS y otras cuestiones pendientes (especial referencia a los SBBS)</p> <p>III. La Unión del Mercado de Capitales</p> <p>III.I. Mercado único: instrumentos e infraestructuras</p> <p>III.II. Promoción de la financiación de las PYME</p> <p>III.III. Protección del inversor minorista</p> <p>IV. Otros ámbitos de regulación financiera</p> <p>IV.I. Políticas transversales: Finanzas digitales y finanzas sostenibles</p> <p>IV.II. Seguros: Directiva de Solvencia II</p> <p>IV.III. Criptoactivos y ciberseguridad: MiCA y DORA</p>

B.45. La gobernanza económica de la Unión Europea y de la zona euro. El Semestre Europeo. Las reglas fiscales y el Procedimiento de Desequilibrios Macroeconómicos. El Mecanismo Europeo de Estabilidad. La respuesta común de política fiscal a partir de la Covid-19

Título anterior	B.46. El Sistema Europeo de Bancos Centrales y la política monetaria de la Eurozona: objetivos e instrumentos. La gobernanza económica del euro. La Unión Bancaria y otros desarrollos
Motivación del cambio	Este tema versa sobre la gobernanza económica y la coordinación de la política fiscal en la UE.
Propuesta de contenido /estructura	<p>I. Visión de conjunto</p> <p>I.I. Recorrido histórico y motivación de teoría económica, con especial referencia a la reforma de 2011 y a la respuesta a la crisis de la pandemia</p> <p>I.II. Marco jurídico, competencial y organismos</p> <p>I.III. Procedimiento de coordinación: Semestre Europeo</p> <p>II. Coordinación de política fiscal</p> <p>II.I. Reglas fiscales; con valoración crítica</p> <p>II.II. Procedimiento: brazo preventivo y brazo correctivo</p> <p>III. Equilibrio macroeconómico</p> <p>III.I. Indicadores y umbrales</p> <p>III.II. Procedimiento</p> <p>IV. Mecanismos de asistencia financiera a los Estados Miembro</p> <p>IV.I. MEDE</p> <p>IV.II. Mecanismo de ayuda a las balanzas de pagos</p> <p>IV.III. Mecanismos extraordinarios frente a la pandemia: NGEU y SURE</p>

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

Básica	<ul style="list-style-type: none">• Fichas técnicas del Parlamento Europeo• Página web de la Comisión Europea• Página web del Consejo Europeo y del Consejo de la UE
Avanzada	<ul style="list-style-type: none">• Palgrave MacMillan. (2018) The New Palgrave Dictionary of Economics 3rd Edition